



Производство

Торгово-производственная компания «ИТЕРМО»

Задача: Собрать контакты заинтересованных лиц, которым интересно оборудование по переработке, хранению, транспортировке молока, молочной продукции, продуктов нефтегазовой, фармацевтической и химической промышленности. Цикл сделки у компании 3-6 месяцев, средний чек от 300 тыс. рублей.

Решение: Проект был запущен на сообщества в Вконтакте, связанные с фермерской деятельностью. География - Россия. Мужчины и женщины в возрасте от 22 до 60 лет. В проекте использовалось 7 виртуальных сотрудников.

Результат: За три недели состоялось 1 923 диалога с пользователями социальной сети Вконтакте. Из них 726 получили краткую информацию о компании ТПК «ИТЕРМО», 130 – оставили контакты для получения и рассмотрения электронного каталога оборудования, 4 контакта состоят в работе по заказу оборудования.



43

Среднее количество лидов, полученных в течение недели